

Fiba Faktoring yüzde 15 büyüme hedefliyor



Fiba Faktoring Genel Müdürü
Özge Yılmaz

Ihracatçının dünyaya açılan kapısı

Fiba Faktoring Genel Müdürü Özge Yılmaz, 2019 yılını 3 milyar TL işlem hacmi ile kapattıklarını dile getirerek şöyle konuştu: "2020 yılında da ekonomik gelişmeler paralelinde yüzde 15 civarında büyüme hedefliyoruz.

KOBİ segmentine olan desteğimiz bu yıl da artarak devam ediyor.

Müşterilerimiz içinde KOBİ segmentinin payı yüzde 80'e ulaştı. Bu alanda çok daha aktif olabilmek için teknolojik gelişmelerden faydalanarak ürün yelpazemizi genişletiyoruz."

Yılmaz, ticari alacağın olduğu her alanda, her sektörden firmaya hizmet verdiklerini kaydederek "Müşterilerimiz arasında, çok uluslu şirketlerden mikro işletmelere, alanında marka olmuş firmalardan yeni kurulmuş girişimlere kadar çok farklı segmentlerdeki firmalar yer alıyor."

FCI (Factoring Chain International)

üyeleri 19 faktoring şirketinden biri olarak yine her ölçekten firmaya alacakların garantisi, finansmanı ve tahsilatını kapsayan ihracat faktoringi hizmeti sunduklarını söyleyen Yılmaz, "Dolayısıyla firmaların, bilmedikleri ülkelerde, hiç tanımadıkları alıcılara gönül rahatlığıyla mal mukabili satış yapmalarına yardımcı oluyoruz. Müşterilerimizin ticari döngülerine bire bir uyumlu, yenilikçi ve yaratıcı ürünler geliştiriyoruz."

Tedarik Zinciri Finansmanı'nın öncelikli çalışma alanlarının başında geldiğini kaydeden Yılmaz, şunları söyledi: "Tedarikçilerin, satış yaptıkları alıcının kredibilitesinden faydalanarak vadeyi beklemeden finansman temin edebildiği, alıcıların da daha esnek vadeler ile mal alarak nakit akışlarını yönettiği bu model, çok daha fazla KOBİ'ye erişme imkânı sağlıyor."

Yılmaz şirket olarak geliştirmek istedikleri konuların başında, hizmet süreçlerinin tamamen

dijital ortamda yürütüldüğü iş modellerinin geldiğini dile getirerek "Dijitalleşme süreci sektörün de önde gelen gündem maddelerinden biri. Bu alanda Finansal Kurumlar Birliği tarafından 2019 yılında hayata geçen dijital platform, Ticaret Zinciri Finansmanı Sistemi (TZFS) ile tüm ticari satış zinciri baştan sona elektronik ortamda takip edilebiliyor. Tedarikçiler alıcıların onayladığı faturalar ile sistem üzerinden faktoring işlemlerini yapabiliyor yani vadeyi beklemeden alacaklarını tahsil etmiş oluyorlar. Alıcılar ise daha esnek vadelerle mal alabiliyor. Aynı zamanda tedarikçiler alıcının kredibilitesinden faydalanarak daha uygun fonlanma imkanı buluyorlar. Zaman içinde, platformun Devlet Destekli Alacak Sigortası gibi pek çok finansman enstrümanı ile zenginleştirilerek bir alacak havuzuna dönüşmesi, yurtiçi işlemlerin yanı sıra yurtdışı işlemlere de aracılık eder hale gelmesi planlanıyor" diye konuştu.