

**G**rup firmaları Girişim Faktoring ile geçen yılın sonunda resmi olarak birleştiklerini söyleyen Fiba Factoring Genel Müdürü Özge Yılmaz, bu birleşme ile operasyonel etkinlik ve verimliliği artırdıklarını, daha geniş bir müşteri tabanına erişme imkanı bulduklarını belirtti. 2014'te yüzde 15 büyüdüklerini kaydeden Yılmaz, Bu yılın ekim ayı itibarıyla da hedeflerine paralel olarak 1 milyar TL aktif büyüklüğe ulaştıklarını kaydetti. Aynı dönemde 2.4 milyar TL ciroya ulaştıklarını bildiren Yılmaz, farklı sektörlerde tabana yayılma politikaları doğrultusunda KOBİ segmentinde büyümeye devam ettiklerini belirtti.

**%15**

**ORAN**

FIRMANIN 2014 YILINDA KAYDETTİĞİ BÜYÜME

**1**

**MİLYAR TL**

FIRMANIN EKİM AYI İTİBARIYLA ULAŞTIĞI AKTİF BÜYÜKLÜK



## Fiba Factoring, ekim ayı itibarıyla 2.4 milyar TL ciroya ulaştı

Farklı sektörlerde tabana yayılma politikaları doğrultusunda KOBİ segmentinde büyümeye devam ettiklerini söyleyen Özge Yılmaz, müşterilerinin yaklaşık yüzde 80'ini oluşturan KOBİ'lerin toplam plasman içindeki payının yüzde 30'a ulaştığını bilgisini verdi. Yılmaz, 2016 yılında da bu büyümeye devam ettirmeye hedeflediklerini dile getirdi. Bununla birlikte ihracat faktoringi alanında büyümeye hedeflediklerini ileten Yılmaz, firmaların risk endişesi taşımadan farklı pazarlarda ve ülkelerde ticaret yapmalarına yardımcı olduklarını altını çizdi. Yılmaz, "Faktoring firmalarının, bu yıl itibarıyla müşterilerine Merkez Bankası kaynaklı ihracat reeskont kredisi kullanıma başlamasıyla ürün yelpazemiz daha da zenginleşti. Tedarikçi firmalara, alacaklarının vadelerini beklemeden tahsilat imkanı sunan tedarikçi finansmanı, büyümek istediğimiz diğer bir alan. Bu ürünle firmalar nakit akışlarını etkin bir şekilde programlayarak, likiditelerini kontrol altında tutabiliyor" diye konuştu.

### Yurt içi ve dışı ticarete uygun geniş ürün yelpazesine sahip

Özge Yılmaz, müşterilerinin mal ve hizmet satışlarından doğan vadeli alacaklarını temlik olarak, ihtiyaçları doğrultusunda garanti, tahsilat yönetimi ve finansman hizmetleri sunduklarını be-

lirtti. Hem yurtiçi hem de yurtdışı ticarete yönelik her sektörde büyüklükte firmaya uygun geniş bir ürün yelpazesine sahip olduklarını söyleyen Yılmaz, yurtdışı işlemlerde ihracat alacaklarının garanti altına alınması, tahsilatı ve fonlanması işlemlerine aracılık ettiklerini kaydetti. Yılmaz, "Böylece firmalara yabancı oldukları pazarlarda hatta farklı kıtalarda faaliyet gösteren müşterileri ile güvenli bir biçimde ticaret yapma imkanı sağlıyoruz" dedi. Yurtdışı işlemlerini de yine müşterilerinin ihtiyaçları ve iş yapış biçimlerine göre çeşitlendirdiklerini ileten Yılmaz, "Örneğin, tedarikçi finansman modeli ile ana firmamızın tedarikçilerini fonluyoruz, gayri kabulü riskü işlemler ile firmaların alıcı riskini tamamen üstleniyor ve fonlamasını gerçekleştiriyoruz. Her geçen gün hizmet açımızı büyütmeye, mümkün olduğu kadar fazla müşteriye ulaşmaya çalışıyoruz. Sadece KOBİ'lere hizmet vermek üzere 2011 yılında kurulan şubemizin, bu segmentin yapısına göre düzenlenmiş ayrı bir işleyişi, kendine ait istihbarat ve operasyon birimleri var. Böylelikle KOBİ'lere ihtiyaç duydukları şekilde hızlı ve kesintisiz hizmet verebiliyoruz" şeklinde konuştu. Yılmaz, aynı zamanda çok daha kapsamlı ve yüksek montanlı talepleri olan kurumsal ve ticari ölçekli firmalara da işleyiş ve ihtiyaçlarına göre hizmet vermeye devam

ettiklerini, firmaların günlük nakit akışlarına finansal destek vermenin yanı sıra proje bazlı butik çözümler de sunabildiklerini sözlerine ekledi.

### "Sektörün bilinirliği artmaya devam ediyor"

Faktoring sektörünün bilinirliğinin artmaya devam ettiğine değinen Özge Yılmaz, faktoring işlemlerinin temelini fatura temliğine dayalı olmasının, sektörü kayıtlı ekonominin önemli bir destekçisi yaptığını ifade etti. Yılmaz, "Firmaların satış modeline uygun geliştirilen ve hem müşterinin hem de finansmana konu ticari alacakların kredibilitesini değerlendirerek, hizmet veren faktoring şirketleri, reel sektör için önemli finansman çözümleri sağlıyor" şeklinde görüş bildirdi. Faktoring şirketlerinin bu yılın ilk altı ayında reel sektöre 59 milyar lira fon desteği sağladığını ileten Yılmaz, 2015 Haziran sonunda sektörün aktif büyüklüğünün yüzde 20 artarak, 27,5 milyar liraya, faktoringden yararlanan işletmelerin sayısının da 100 bine ulaştığını bilgisini verdi.

Son yıllarda yapılan kanun ve düzenlemeler hakkında değerlendirmede bulunan Yılmaz, "2012 yıl sonunda 6361 sayılı Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketleri Kanunu yürürlüğe girdi ve ardından 2013 yılı Nisan ayında

faktoring, leasing ve finansman şirketlerini bir araya getiren Finansal Kurumlar Birliği (FKB) kuruldu. FKB, bu sektörlerin ihtiyaç ve sorunlarını tek elden takid ederek, her alanda iletişiminizi kuvvetlendiriyor" dedi.

Bu yıl, FKB üyesi şirketlerin, Takasbank Para Piyasası'nda işlem yapmaya başladığına işaret eden Yılmaz, böylece, kısa süreli fon fazlalıklarını değerlendirecek ve fon ihtiyaçlarını karşılayacak farklı bir kaynağa ulaştıklarını bildirdi. Yılmaz, yine bu yıl Merkez Bankası'nın aldığı kararla, ihracatçılara, faktoring şirketleri aracılığıyla da ihracat reeskont kredilerine ulaşım imkanı sağlandığını söyledi.

Projenin, Finansal Kurumlar Birliği (FKB), Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) ve Eximbank'ın ortaklaşa yürüttüğü işbirliğiyle hayata geçtiğini açıklayan Özge Yılmaz, "Projeyle, çok daha fazla sayıda firmaya uygun maliyetli fonlama imkanı sağlayarak, ihracat işlemlerimizi artırmayı amaçlıyoruz" diye konuştu. Yılmaz, ayrıca mükerrem faturanın önüne geçmek üzere Fatura Kayıt Merkezi'nin devreye girmesinin sektörün istikrarlı büyümesinde etkili olacağını altını çizerek, sektördeki tüm şirketlerin entegre olduğu sistem, servis hızı ve hizmet kalitesini artıracığını öngördüklerini ifade etti.